МИНИСТЕРСТВО НА ЗЕМЕДЕЛИЕТО, ХРАНИТЕ И ГОРИТЕ
ЮЖНОЦЕНТРАЛНО ДЪРЖАВНО ПРЕДПРИЯТИЕ
ТП-ДЪРЖАВНО ГОРСКО СТОПАНСТВО„СМОЛЯН”

бул.”България”83, Смолян 4700 dgssmolyan@ucdp-smolian.com
dgssmolian@abv.bg ЕИК 2016195800328
тел. 0301 63562 факс: 0301 63537

Р Е Ш Е Н И Е
№ 6
Гр. Смолян, 24.08.2018 г.

На основание чл. 22, ал. 1, т. 6 от ЗОП, във връзка с чл. 106, ал. 6 от ЗОП и отразените резултати и мотиви в протоколи от дати, както следва: протокол №1 от 05.07.2018 г., Протокол №2 от 25.07.2018 г., Протокол №3 от 03.08.2018 г., Протокол №4 от 23.08.2018 г. и доклад на комисията назначена със Заповед № 87/05.07.2018 г. на Директора на ТП ДГС „Смолян”, със задача да разгледа, оцени и класира постъпилите оферти в ТП ДГС „Смолян”, за участие в открита процедура за възлагане на обществена поръчка с предмет: **Следгаранционно сервизно и техническо обслужване, профилактика, диагностика и ремонт на моторни превозни средства, включително доставка на резервни части и консумативи за тях, собственост на „ЮЦДП” – Смолян стопанисвани от ЦУ на „ЮЦДП” – гр. Смолян и от ТП „ДГС Смолян”, за срок от 24 месеца по обособени позиции**, съгласно решение № 4/29.05.2018г. на Директора на ТП ДГС „Смолян” за откриване на процедура за възлагане на обществена поръчка.

Р Е Ш И Х:

I. ОБЯВЯВАМ ОТСТРАНЕНИТЕ УЧАСТНИЦИ И МОТИВИ ЗА ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ ПО ОБОСОБЕНИ ПОЗИЦИИ:

1. По Обособена позиция №1 „Следгаранционно сервизно и техническо обслужване, профилактика, диагностика и ремонт на моторни превозни средства, включително доставка на резервни части и консумативи”:

1.1. „Тойота Тиксим” ЕООД при следните мотиви:

Комисията при разглеждането на документите за съответствие с изискванията към личното състояния и критериите за подбор на участника **„Тойота Тиксим” ЕООД за обособена позиция №1** е установила следното:

Участникът е приложим Договор за отдаване под наем на недвижим имот, в който е предвидено, че наемодателят предоставя възмездно ползване на „Тойота Тиксим” ЕООД собственият си недвижим имот в едно с оборудването – представляващ Автосервиз, находящ се в гр. Смолян, ул. „Околовръстна 1”. В същото време участникът е отбелязал в Единен европейски документ за обществени поръчки (ЕЕДОП) част II раздел В „Информация относно използване на капацитета на други субекти” - **„НЕ”** на въпроса „Икономическия оператор ще използва ли капацитета на други субекти, за да изпълни критериите за подбор, посочени в част IV, и критериите и правилата (ако има такива), посочени в част V по-долу?”.

След горните констатации комисията е изискала от участника да представи коректно попълнен ЕЕДОП, в който да уточни участието на капацитета на други субекти. Съгласно изискванията за попълване на ЕЕДОП, когато се предвижда участие на други субекти се представя за всеки от субектите надлежно попълнен и подписан от тях ЕЕДОП, в който се посочва информацията, изисквана съгласно раздел А и Б от настоящата част и част III.

„Тойота Тиксим” ЕООД, с вх. №2428/18.07.2018 г. е представил запечатан плик с надпис „Допълнителна информация, относно провеждане обществена поръчка”.

В клика е приложено писмо в което участника е посочил, че ще изпълнява поръчката със собствен капацитет (собствен персонал и нает оборудване) подробно описано на стр. 17 от ЕЕДОП.

След след разглеждането на представените доказателства от участника комисията е установа следното:

Участникът към документите си за участие в горецитираната процедура е приложим Договор за отдаване под наем на недвижим имот, в който е предвидено, че наемодателят предоставя възмездно ползване на „Тойота Тиксим” ЕООД собственият си недвижим имот в едно с оборудването – представляващ Автосервиз, находящ се в гр. Смолян, ул. „Околовръстна 1”. В същото време участникът е отбелязал в Единен европейски документ за обществени поръчки (ЕЕДОП) част II раздел В „Информация относно използване на капацитета на други субекти” - **„НЕ”** на въпроса „Икономическия оператор ще използва ли капацитета на други субекти, за да изпълни критериите за подбор, посочени в част IV, и критериите и правилата (ако има такива), посочени в част V по-долу?”.

В допълнителната информация участникът е посочил, че ще използва нает оборудване за изпълнение на обществената поръчка.

От изложеното по-горе комисията е приела, че в настоящия случай „Стд ауто” ЕООД се явява трето лице. Поради което участникът е трябвало да представи за всеки субект в случая „Стд ауто” ЕООД надлежно попълнен и подписан от него ЕЕДОП, съгласно чл. 67, ал. 2 от ЗОП.

Предвид на гореописаното и във връзка с това, че комисията не е могла да установи дали третото лице „Стд ауто” ЕООД отговаря на изискванията за лично състояние и на критериите за подбор и съответно дали участникът отговарят на съответните критерии за подбор, които се декларират в ЕЕДОП, е решила да не се допуска до по нататъшно участие участника, а именно да неразглежда техническото предложение на „Тойота Тиксим” ЕООД.

На основание чл. 107, т. 1 от ЗОП и предвид гореизложените мотиви считам, че комисията правилно и законосъобразно е приела, че участникът „Тойота Тиксим” ЕООД следва да бъде отстранен.

2. По Обособена позиция № 2 „Доставка на гуми за автомобили, и микробуси” (в т.ч. монтаж, демонтаж, лепене, баланс на гуми, изправяне на джанти и др.)**, при мотиви изложени при Протокол №2 от 25.07.2018 г. и доклада от работата на комисията:**

2.1. Участник „ПРИМЕКС” ЕООД при следните мотиви:

Комисията е отворила ценовите предложения на участниците, допуснати до този етап на процедурата в открито заседание, след което е продължила работа в закрито заседание. В закритото заседание, комисията е извършила проверка за наличие на обстоятелството по чл. 72, ал. 1 от ЗОП, а именно дали е налице предложение в офертата на участник, свързано с цена или разходи, подлежащо на оценяване, което да е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници по същия показател за оценка **и е констатирала следното:**

„ПРИМЕКС” ЕООД е предложил цена в:

Пункт 4 от ценово предложение – Приложение №7-2 в размер на 63,07 лева, без ДДС за летни гуми с размер 205/55/16, товарен индекс 91, скоростен индекс Н, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **„ЛИДЕРКАР 3000” ООД и „Ник стил” ООД** по същия показател за оценка.

Пункт 16 от ценово предложение – Приложение №7-2 в размер на 63,59 лева, без ДДС за зимни гуми с размер 205/55/16, товарен индекс 91, скоростен индекс Н, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **„ЛИДЕРКАР - 3000” ООД и „Ник стил” ООД** по същия показател за оценка.

Пункт 17 от ценово предложение – Приложение №7-2 в размер на 108,87 лева, без ДДС за зимни гуми с размер 205/80/16, товарен индекс 104, скоростен индекс Т, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **„ЛИДЕРКАР - 3000” ООД и „Ник стил” ООД** по същия показател за оценка.

Пункт 23 от ценово предложение – Приложение №7-2 в размер на 130,88 лева, без ДДС за зимни гуми с размер 265/65/17, товарен индекс 112, скоростен индекс Н, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **„ЛИДЕРКАР - 3000” ООД и „Ник стил” ООД** по същия показател за оценка.

Пункт 24 от ценово предложение – Приложение №7-2 в размер на 124,96 лева, без ДДС за зимни гуми с размер 265/60/18, товарен индекс 114, скоростен индекс Н, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **„ЛИДЕРКАР - 3000” ООД и „Ник стил” ООД** по същия показател за оценка.

Комисията единодушно реши:

Участникът **„ПРИМЕКС” ЕООД,** да представи подробна писмена обосновка за начина на образуване на предложената цена по пункт 4, 16, 17, 23 и 24 от ценово предложение – Приложение №7-2, в ***5-дневен срок от получаване на искането***, съгласно чл.72, ал.1 от Закона за обществените поръчки.

В указания срок участникът **„ПРИМЕКС” ЕООД** е представил запечатан непрозрачен плик с писмо – подробна писмена обосновка за начина на образуване на предложението с числово изражение - цена на 1 брой гума, без ДДС по пункт 4, 16 17, 23 и 24 от ценовото предложение – Приложение №7-2, тъй като същата е с 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници по същия показател за оценка, в което е посочил следното:

1. Икономическа обосновка за летни гуми размер 205/55R16 в пункт 4:

Година	**2015**	**2016**	**2017**
Начислявани разходи за външни услуги към себестойността на продукта /% годишно/	**7,25**	**7,54**	**7,88**
Начислявани разходи за амортизация към себестойността на продукта /% годишно/	**4,36**	**5,21**	**5,67**
Начислявани разходи за заплати към себестойността на продукта /% годишно/	**13,81**	**13,49**	**13,38**
Начислявани разходи за осигуровки към себестойността на продукта /% годишно/	**15,51**	**16,55**	**16,63**
Начислявана печалба към себестойността на продукта /% годишно/	**14,97**	**14,69**	**14,52**

Средната надценка от продажба на този размер гуми за последните три финансови години (2015, 2016, 2017 г.) – 11,43 %.

Средната надценка на летни гуми размер 205/55R16 към ТП ДГС Смолян по оферта – 13,75 %.

2. Икономическа обосновка за зимни гуми размер 205/55R16 в пункт 16:

Година	**2015**	**2016**	**2017**
Начислявани разходи за външни услуги към себестойността на продукта /% годишно/	**7,87**	**7,91**	**7,34**
Начислявани разходи за амортизация към себестойността на продукта /%	**4,58**	**5,99**	**5,47**

годишно/			
Начислявани разходи за заплати към себестойността на продукта /% годишно/	**13,32**	**13,93**	**13,46**
Начислявани разходи за осигуровки към себестойността на продукта /% годишно/	**15,37**	**16,42**	**16,82**
Начислявана печалба към себестойността на продукта /% годишно/	**14,74**	**14,57**	**14,61**

Средната надценка от продажба на този размер гуми за последните три финансови години (2015, 2016, 2017 г.) – 11,49 %.

Средната надценка на зимни гуми размер 205/55R16 към ТП ДГС Смолян по оферта – 12,54 %.

3. Икономическа обосновка за зимни гуми размер 205/80R16 в пункт 17:

Година	**2015**	**2016**	**2017**
Начислявани разходи за външни услуги към себестойността на продукта /% годишно/	**7,13**	**7,57**	**7,26**
Начислявани разходи за амортизация към себестойността на продукта /% годишно/	**4,35**	**5,72**	**5,54**
Начислявани разходи за заплати към себестойността на продукта /% годишно/	**13,24**	**13,97**	**13,51**
Начислявани разходи за осигуровки към себестойността на продукта /% годишно/	**15,36**	**16,49**	**16,75**
Начислявана печалба към себестойността на продукта /% годишно/	**14,24**	**14,56**	**14,83**

Средната надценка от продажба на този размер гуми за последните три финансови години (2015, 2016, 2017 г.) – 11,37 %.

Средната надценка на зимни гуми размер 205/80R16 към ТП ДГС Смолян по оферта – 13,21 %.

4. Икономическа обосновка за зимни гуми размер 265/65R17 в пункт 23:

Година	**2015**	**2016**	**2017**
Начислявани разходи за външни услуги към себестойността на продукта /% годишно/	**7,15**	**7,22**	**7,95**
Начислявани разходи за амортизация към себестойността на продукта /% годишно/	**4,18**	**5,86**	**5,58**
Начислявани разходи за заплати към себестойността на продукта /% годишно/	**13,27**	**13,73**	**13,61**
Начислявани разходи за осигуровки към себестойността на продукта /% годишно/	**15,45**	**16,78**	**16,24**
Начислявана печалба към себестойността на продукта /% годишно/	**14,32**	**14,46**	**14,95**

Средната надценка от продажба на този размер гуми за последните три финансови години (2015, 2016, 2017 г.) – 11,38 %.

Средната надценка на зимни гуми размер 265/65R17 към ТП ДГС Смолян по оферта – 12,28 %.

5. Икономическа обосновка за зимни гуми размер 265/65R17 в пункт 23:

Година	**2015**	**2016**	**2017**
Начислявани разходи за външни услуги към себестойността на продукта /% годишно/	**7,84**	**7,16**	**7,55**
Начислявани разходи за амортизация към себестойността на продукта /% годишно/	**4,82**	**5,68**	**5,85**
Начислявани разходи за заплати към себестойността на продукта /% годишно/	**13,72**	**13,37**	**13,16**
Начислявани разходи за осигуровки към себестойността на продукта /% годишно/	**15,54**	**16,87**	**16,42**
Начислявана печалба към себестойността на продукта /% годишно/	**14,23**	**14,64**	**14,59**

Средната надценка от продажба на този размер гуми за последните три финансови години (2015, 2016, 2017 г.) – 11,43 %.

Средната надценка на зимни гуми размер 265/60R18 към ТП ДГС Смолян по оферта – 13,58 %.

От гореизложеното е видно, че надценката която ще реализираме при изпълнение на поръчката достатъчна за спазване на търговската логика.

Всичко това е лесно доказуемо с разкриване на фирмената ни тайна, предоставяйки фактури пред подходяща инстанция.

- Наличие на изключително благоприятни условия на участника (фактори посочени в чл.72, ал.2, т.2 от ЗОП)

„Примекс" ЕООД е оторизиран и единствен представител на територията на Р. България на производителя Petlas на оферираните гуми. Постигайки заложените от фирмата производител цели, получаваме специални и изключително добри покупни цени на предлаганите от нас гуми.

„Примекс" ЕООД е един от най- големите доставчици на автомобилни гуми на територията на Р. България (вносител на 20 марки гуми) с над 20 годишна история. С осем собствени сервизни центрове в страната и над тридесет франчайз сервиза от веригата Pilot сме желан бизнес партньор на всеки производител.

Мрежовото ни покритие в страната и обемите продавани гуми водят до получаване на едно то най-добрите условия за закупуване на гуми от заводите, съответно реализиране на добра надценка при продажбата им.

- Икономичност при изпълнение на обществената поръчка (фактори посочени в чл.72, ал.2, т.2 от ЗОП):

Фирмата разполага с осем сервизни центъра и складове за дистрибуция на едро, разположени София, Варна, Шумен, Добрич, Велико Търново и Бургас, което обуславя и по-ниските ни цени за нашите клиенти. Сервизните центрове разполагат с собствена логистика, с което намаляваме разходите ни за доставка на стоките до нашите клиенти.

Оферираната специална цена за ТП „ДГС Смолян", е по-ниска от средната цена, на която продаваме, поради следните причини:

ТП „ДГС Смолян" е приоритетен клиент на „Примекс" ЕООД

ТП „ДГС Смолян" е коректен и сигурен платец

Свежи оборотни средства

Желание на страна на „Примекс” ЕООД да запази служителите си и да отвори допълнителни работни места.

След извършване на оценка на пълнотата на обосновката и обективността на посочените от участника „Примекс” ЕООД обстоятелства, комисията е взела единодушно решение, че писмената обосновка представена от участника „Примекс” ЕООД не следва да бъде приета, поради следните съображения:

Съгласно чл. 72, ал.3 от ЗОП – „получената обосновка се оценява по отношение на нейната пълнота и обективност относно обстоятелствата по ал.2, на които се позовава участникът. При необходимост от участника може да бъде изискана уточняваща информация. Обосновката може да не бъде приета и участникът да бъде отстранен само когато представените доказателства не са достатъчни, за да обосноват предложената цена или разходи.”

Императивното изискване на тази разпоредба на ЗОП изисква от комисията да направи оценка на обосновка на участника не само за това дали в същата са обхванати възможностите изброени в чл.72, ал. 2 от ЗОП от т.1 до т.5, но и дали към обосновката са приложени доказателства чрез които по безспорен начин да се обоснове предложената от участника цена или разход. Към писмото участникът не е приложил, документи- или информация, с която да докаже изложеното в обосновката. Изискването в ЗОП за доказателства към обосновката е императивно за комисията, а не пожелателно. Представената обосновка по същество представлява недоказани твърдения, които не са подкрепени от никакви доказателства.

Участникът е посочил средна надценка за цената на 1 брой гума, без ДДС по пункт 4, 16 17, 23 и 24, без да е посочил конкретна цена върху която се изчислява този процент, както и без да са приложени фактури, оферти или договор от които да е видно цената на закупуваните от него автомобилни гуми по пункт 4, 16 17, 23 и 24. В случай, че участникът се е опасявал, че предоставянето на фактури, оферти или договор би могло да наруши конфиденциалността във връзка с наличието на търговска тайна, същият има право да посочи изрично това в писмената си обосновка или в декларация в свободен текст.

На следващо място участникът е посочил, че ползва специални и изключително добри покупни цени на предлаганите гуми от производителите, но не е посочено по какъв начин това влияе благоприятно на предложението цена на 1 брой гума, без ДДС по пункт 4, 16 17, 23 и 24 и в каква степен.

Липсват също и конкретни данни и доказателство за договорни отношения между участника и производителите на гуми, както и с фирмата Petlas, които да влияят на начина на образуване на цената на 1 брой гума, без ДДС по пункт 4, 16 17, 23 и 24.

Големия брой сервизни центрове би могло да обясни кратки срокове за изпълнение с оглед близостта на съответния офис предвид местоположението му с местата за доставка, но не и да обоснове по-ниска цена на 1 брой гума, без ДДС по пункт 4, 16 17, 23 и 24. Няма информация също дали сервизни центрове са собствени или наети, какви са разходите на участника за поддръжката им и т.н.

Отделно от това, наличие на склад или магазин на територията на страната е критерии за подбор- технически и професионални способности. Изискванията на които следва да отговарят всички участници, не могат да бъдат приети като обстоятелства благоприятстващи само даден участник.

Съгласно Раздел III. Изисквания за участие в процедурата за възлагане на обществена поръчка, в т. 7 и т. 7.3. Други основания за отстраняване от участие е посочено: „Освен на основанията по чл. 54, ал. 1, т.1-7 и чл. 55, ал. 1, т. 1 от ЗОП възложителят отстранява от

процедурата участник, който не е представил в срок обосновката по чл. 72, ал. 1 ЗОП или чиято оферта не е приета съгласно чл. 72, ал. 3 - 5 ЗОП".

2.2. <u>Участник „ЛИДЕРКАР - 3000" ООД при следните мотиви:</u>

2.2.1 Участникът **„ЛИДЕРКАР - 3000" ООД е предложил цена в:**

Пункт 8 от ценово предложение – Приложение №7-2 в размер на 92 лева, без ДДС за летни гуми с размер 235/65/17, товарен индекс 108, скоростен индекс S, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **„Ник стил" ООД и „ПРИМЕКС" ЕООД** по същия показател за оценка.

Пункт 9 от ценово предложение – Приложение №7-2 в размер на 92 лева, без ДДС за летни гуми с размер 235/65/17, товарен индекс 108, скоростен индекс H, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **„Ник стил" ООД и „ПРИМЕКС" ЕООД** по същия показател за оценка.

Пункт 18 от ценово предложение – Приложение №7-2 в размер на 103 лева, без ДДС за зимни гуми с размер 235/70/16, товарен индекс 106, скоростен индекс T, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **„Ник стил" ООД и „ПРИМЕКС" ЕООД** по същия показател за оценка.

Комисията единодушно реши:

Участникът **„ЛИДЕРКАР - 3000" ООД,** да представи подробна писмена обосновка за начина на образуване на предложената цена по пункт 8, 9, 18 от ценово предложение – Приложение №7-2, в ***5-дневен срок от получаване на искането***, съгласно чл.72, ал.1 от Закона за обществените поръчки.

В указания срок **участникът „ЛИДЕРКАР - 3000" ООД** е представил запечатан непрозрачен плик с вх. № 2734/14.08.2018 г., в който е поставено писмо – писмена обосновка за начина на образуване на предложението с числово изражение – цена на 1 брой гума, без ДДС по пункт 8, 9 и 18 от ценовото предложение – Приложение №7-2, тъй като същата е с 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници по същия показател за оценка.

В горепосоченото писмо участникът е заявил следното:

Фирмата „ЛИДЕРКАР - 3000" ООД е създадена с цел да пренесем опита ни от автомобилния спорт в цялостното обслужване на автомобили. Разполагаме със собствено изградени и закупени бази в градовете – Рудозем, Смолян, Кърджали, Пловдив, Пазарджик, Асеновград и други. В много друго градове работим с наети бази. Фирмата ни е официален представител на Автомотор Корпорация – Ситроен, Мото-Пфое – Форд, Нар – Лада, Автостопанство Варна – Лада. С повечето автомобилни вносители имаме договори за авточасти и консумативи. Представители сме на Бош на територията на Смолянска област. От 2012 година сме Оторизиран Феродо център, както и доверен сервиз на всички застрахователни компании. Изпълняваме пътна помощ и автоасистанс на повечето застрахователни компании.

Дружеството „Лидеркар - 3000" ООД е представител на френската компания Ситроен и немската Форд, по тази причина в възприело методите и стандартите на работа на международните компании. В основата на „сървиса" /обслужването/ е удовлетвореността на клиента при добра цена. Вниманието към клиента е необходимо да се регистрира с качествено обслужване. Тази политика на фирмата намира отражение и при оригиналното решение за формиране на цените – директни доставки на резервни части и гуми от чужбина, ефективен труд от квалифициран персонал.

Другите ни основни аргументи са, че за изпълнението на обществената поръчка фирмата ще бъде главен изпълнител разполагащ със собствени бази. В качеството си на основен доставчик при извършването на ремонтните дейности и доставка на автомобилни гуми –

както на едро, така и на дребно, фирмата има техническата и икономическата възможност да предложи минимални цени на доставката на гуми за автомобили, микробуси.

Оригиналното решение при ценообразуването, пресметнато от управлението на дружеството се дължи на факта, че при изпълнението на обществената поръчка, ще се увеличат продажбите, което ще доведе до увеличаване размера на ползваната отстъпката при закупуваните гуми за автомобили, микробуси. На база реализираните продажби има икономическа възможност да предложим възможно най-ниски цени.

Икономическата изгода на фирма „Лидеркар - 3000" ООД, се реализира от продадените количества. С увеличаване на продажбите, процента на отстъпка на закупуване се увеличава, респективно доставната цена намалява. В това се крие техническото решение на управлението на фирмата да предложи по –ниски цени. Това ни дава възможност на тази база да направим приблизителна прогнозна стойност на нашата печалба, в резултат на което ние спокойно може да поемем този риск с предложените от нас цени.

Прогнозната стойност се базира на факта, че вече сме обслужвали част от автомобилите собственост на ЮЦДП гр. Смолян стопанисвани на ЦУ на ЮЦДП гр. Смолян и от ТП „ДГС Смолян", както и други горски стопанства и имаме обективно виждане за количествата и размерите на автомобилните гуми от които се нуждаят автомобилите. Това ни позволява да заявим и да поддържаме на склад автомобилни гуми преди да дойде сезона за смяната им на много по-ниски от пазарните цени.

Дружеството при изпълнението на обществената поръчка, си налага политика на удовлетвореност на своите клиенти, и за целта разполага с необходимият персонал за извършване на тези услуги, който е обучен и квалифициран, и няма нужда от назначаване на нови работници и влагане на допълнителни финансови средства.

Рискът, който дружеството поема е напълно обмислен и оправдан. Фирмата разполага със собствен технически средства, евтина работна ръка. Наложила се като добър и коректен бизнес партньор, спечелила доверието на своите доставчици, и с умението си да преговаря със своите партньори тя може и знае как да постигне икономичност при изпълнението на обществената поръчка.

Фирмата има множество сключени договори по обществени поръчки за обслужване на автомобили. Наши клиенти по тези договори са: ТД на НАП гр. Пловдив, Агенция Митници гр. Пловдив, Електроразпределение Юг гр. Пловдив, ТП „ДГС Михалково".

При изпълнение на договорите за обществени поръчки съобразено с чл.115 от ЗОП, „Лидеркар - 3000" ООД спазва всички приложими правила и изисквания, свързани с опазването на околната среда, социалното и трудовото право, приложими колективни споразумения и/или разпоредби на международното екологично, социално и трудово право.

Много от фирмите в бранша използват голям процент надценка, което при нас не се възприема. На дневен ред на управлението на фирмата не е да реализира голяма печалба, а напротив да се задържи на пазара в условия на икономическа криза, като коректен и лоялен партньор, предлагащ реални и достъпни цени. Това се постига с висок оборот.

Икономичност на решението – Имаме квалифициран персонал и оптимално, дори икономично разпределен, като един човек изпълнява по няколко длъжности. Всички служители са преминали курсове и обучения от Ситроен – Франция, Форд – Мото Пфое, Бош кар сервиз.

Фирмата ни е от 23 години на пазара и имаме огромен опит в сервизирането на автомобили. Марките автомобили, с които разполагате са ни познати имаме оригиналната сервизна документация и специалисти за тях, не са ни необходими допълнителни разходи за това.

Благоприятни условия – Ние работим в собствена база – съответно нямаме разходи за наем на складова база за голямо количество автомобилни гуми, с минимален брой персонал, който е квалифициран и не са необходими разходи за обучение, наем и външни услуги. Фирмата няма задължения по кредити и лизинги. Освен това собствениците на фирмата участваме с личен труд в конкретните ремонти и доставки на авточасти. Сервизните бази са позиционирани в централните части на градовете, като по този начин улесняваме максимално нашите клиенти. Изчисляването, калкулацията на разходния труд става единните норми на производители на автомобили-съответните марки или наредба 24 от застраховането, при което обективно се начисляват разходите, без надписване. Персоналът ни е високо квалифициран и това спомага за по-кратко време да свършат повече работа, с което постигаме много висока ефективност. Екипите ни в съответните сервизи са съставени предимно от инженери и специалисти с техническо образование по автомобили и с лекото диагностицира и отстраняват възникналите неизправности.

След извършване на оценка на пълнотата на обосновката и обективността на посочените от участника **„Лидеркар 3000" ООД** обстоятелства, комисията взе единодушно решение, че писмената обосновка представена от участника **„Лидеркар 3000" ООД** не следва да бъде приета, поради следните съображения:

Съгласно чл. 72, ал.3 от ЗОП – „получената обосновка се оценява по отношение на нейната пълнота и обективност относно обстоятелствата по ал.2, на които се позовава участникът. При необходимост от участника може да бъде изискана уточняваща информация. Обосновката може да не бъде приета и участникът да бъде отстранен само когато представените доказателства не са достатъчни, за да обосноват предложената цена или разходи. Императивното изискване на тази разпоредба на ЗОП изисква от комисията да направи оценка на обосновка на участника не само за това дали в същата са обхванати възможностите изброени в чл.72, ал. 2 от ЗОП от т.1 до т.5, но и дали към обосновката са приложени доказателства чрез които по безспорен начин да се обоснове предложената от участника цена или разход. Към писмото участникът не е приложил, документи- или информация, с която да докаже изложеното в обосновката. Изискването в ЗОП за доказателства към обосновката е императивно за комисията, а не пожелателно. Представената обосновка по същество представлява недоказани твърдения, които не са подкрепени от никакви доказателства.

Комисията не намира в описаните обстоятелства за персонал посочени в „Икономичност на решението" обосновка за образуване на предложението с числово изражение – цена на 1 брой гума, без ДДС по пункт 8, 9 и 18. Участникът не се е обосновал как точно използването на квалифициран персонал води до формиране на предложената му цена на 1 брой гума, без ДДС по пункт 8, 9 и 18. Не е дадена информация относно действителното заплащане на труда на тези лица, разпределението им по длъжностите и как това влияе на предложението на участника.

Участникът посочва, че разполага със собствен технически средства, евтина работна ръка. Комисията установи по-горе, че наличие на техническите средства не е посочено по какъв начин са относими към начина на образуване на цените на 1 брой гума, без ДДС по пункт 8, 9 и 18. С твърдението си участника, че разполага с евтина работна ръка си противоречи с твърдението за използване минимален брой персонал, който е квалифициран.

Що се отнася до позоваването на участника на официален представител на Автомотор корпорация – Ситроен, Мото-Пфое – Форд, Нар – Лада, Автостопанство Варна – Лада без очертаване на конкретни привилегии като такъв, без указване и представяне на доказателства, не може да се обоснове начина на образуване на цената на 1 брой гума, без

ДДС по пункт 8, 9 и 18. В дадената обосновка не се предоставя информация в какво се изразява „официален представител” и на какви конкретни части, консумативи, гуми и др. Липсват също и конкретни данни и доказателство за договорени отношения между участника вносителите.

Големия брой търговски и складови бази би могло да обясни кратки срокове за изпълнение с оглед близостта на съответната база предвид местоположението й с местата за доставка, но не и да обоснове по-ниска цена на 1 брой гума, без ДДС по пункт 8, 9 и 18. Отделно от това, наличие на склад или магазин на територията на страната е критерии за подбор- технически и професионални способности. Изискванията на които следва да отговарят всички участници, не могат да бъдат приети като обстоятелства благоприятстващи само даден участник.

Участникът е посочил, че при изпълнението на обществената поръчка, ще се увеличат продажбите, което ще доведе до увеличаване размера на ползваните отстъпки при закупуваните гуми за автомобили, микробуси.

Никъде в писмената си обосновка няма данни колко процента е тази отстъпка, фактури, оферти или договор с доставчик/ци от които да е видно цената на закупуваните от него автомобилни гуми още повече, че Възложителят не се ангажира с конкретен вид и количества артикули, посочени в Техническата спецификация за съответната обособена позиция. Заявените по вид и количество артикули ще са в зависимост от потребностите на Възложителя. Поради което участникът не може бъде сигурен какво ще е количеството закупени стоки и след което да твърди, че отстъпката ще бъде по-голяма.

Участникът е заявил, че има множество сключени договори по обществени поръчки за обслужване на автомобили.

При същите мотиви по-горе, комисията не приема и това твърдение за относимо към начина на образуване на предложението на цена на 1 брой гума, без ДДС по пункт 8, 9 и 18, тъй като критериите за подбор, на които следва да отговарят всички участници не могат да бъдат приети като обстоятелства благоприятстващи само участника **„Лидеркар 3000” ООД.**

Съгласно Раздел III. Изисквания за участие в процедурата за възлагане на обществена поръчка, в т. 7 и т. 7.3. Други основания за отстраняване от участие е посочено: „Освен на основанията по чл. 54, ал. 1, т.1-7 и чл. 55, ал. 1, т. 1 от ЗОП възложителят отстранява от процедурата участник, който не е представил в срок обосновката по чл. 72, ал. 1 ЗОП или чиято оферта не е приета съгласно чл. 72, ал. 3 - 5 ЗОП”.

2.2.2. Участникът **„ЛИДЕРКАР - 3000” ООД** е предложил цена на демонтаж/монтаж и балансиране на гуми в размер на 4 лв. /бр./ (четири лева), без ДДС за демонтаж/монтаж и балансиране на гуми, което е с повече от 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници **Ник стил” ООД и „ПРИМЕКС” ЕООД** по същия показател за оценка.

Участникът **„ЛИДЕРКАР - 3000” ООД,** да представи подробна писмена обосновка за начина на образуване на предложената цена на демонтаж/монтаж и балансиране на гуми в размер на 4 лв. /бр./ (четири лева), без ДДС от ценово предложение – Приложение №7-2, в ***5-дневен срок от получаване на искането***, съгласно чл.72, ал.1 от Закона за обществените поръчки.

В указания срок участникът „ЛИДЕРКАР - 3000” ООД е представил запечатан непрозрачен плик с вх. № 2734/14.08.2018 г., в който е поставено писмо – писмена обосновка за обособена позиция №2 „Доставка на гуми за автомобили, микробуси (в т. ч. монтаж, демонтаж, лепене, баланс на гуми, изправяне на джанти и др.), относно предложена цена за демонтаж/монтаж и баланс на гуми от ценово предложение по Приложение №7-2.

В горепосоченото писмо участникът е заявил следното:

Фирма „Лидеркар 3000” ООД е създадена с цел да пренесем опита ни от автомобилния спорт в цялостното обслужване на автомобили. Разполагаме със собствено изградени и закупени бази в градовете – Рудозем, Смолян, Кърджали, Пловдив, Пазарджик, Асеновград и др. В много други градове работим с наети бази. Фирмата ни е официален представител на Автомотор корпорация – Ситроен, Мото-Пфое – Форд, Нар – Лада, Автостопанство Варна – Лада. С повечето автомобилни вносители имаме договори за авточасти и консумативи. Представители сме на Бош на територията на Смолянска област. От 2012 година сме Оторизиран Ферадо център, както и доверен сервиз на всички застрахователни компании. Изпълняваме пътна помощ и автоасистанс на повечето застрахователни компании.

Дружеството „Лидеркар 3000” ООД е представител на френската компания Ситроен и немската Форд, по тази причина е възприело методите и стандартите на работа на международните компании. В основата на „сървиса“ /обслужването/ е удовлетвореността на клиента при добра цена. Вниманието към клиента е необходимо да се регистрира с качествено обслужване. Тази политика на фирмата намира отражение и при оригиналното решение за формиране на цените – директни доставки на резервни части и гуми от чужбина, ефективен труд от квалифициран персонал.

Другите ни основани аргументи са, че за изпълнението на обществената поръчка фирмата ще бъде главен изпълнител разполагащ със собствени бази. В качеството си на основен доставчик при извършването на ремонтните дейности и доставката на автомобилни части и гуми – както на едро, така и на дребно, фирмата има техническата и икономическата възможност да предложи минимални цени, на влаганите гуми и части в ремонтните дейности и на самите ремонтни дейности. Това решение се базира и на наличието на изключително благоприятните условия на участника, като се вземе предвид региона в който се развива дейността, който позволява наемането на евтина, но квалифицирана работна ръка, поради пренасищане от специалисти и предлагането на трудовия пазар.

Оригиналното решение при ценообразуването, пресметнато от управлението на дружеството се дължи на факта, че при закупуване на автомобилни гуми от фирмата, имаме наложена практика, монтаж/демонтаж и баланс на автомобилни гуми да извършваме на минимални цени, с цел удовлетвореност на клиента, което е водещ фактор за налагане на фирмата като коректен партньор на пазара.

В това се крие техническото решение на управлението на фирмата да предложи по-ниски цени.

Предложената цена за монтаж/демонтаж и баланс на автомобилни гуми се базира на факта, че вече сме обслужвали част от автомобилите на собственост на ЮЦДП-Смолян стопанисвани на ЦУ на ЮЦДП гр. Смолян и ТП „ДГС Смолян”, и имаме обективно виждане за техническото състояние на автомобилите.

Дружеството, си налага политика на удовлетвореност на своите клиенти, и за целта разполага с необходимия персонал за извършване на тези услуги, който е обучен и квалифициран, и няма нужда от назначаване на нови работници и влагане на допълнителни финансови средства.

Рискът, който дружеството поема е напълно обмислен и оправдан. Фирмата разполага със собствени технически средства, евтина работна ръка. Наложила се като добър и коректен бизнес партньор, спечелила доверието на своите доставчици, и с умението си да преговаря със своите партньори тя може и знае как да постигне икономичност при изпълнението на обществената поръчка.

Фирмата има множество сключени договори по обществени поръчки за обслужване на автомобили. Наши клиенти по тези договори са: ТД на НАП гр. Пловдив, Агенция Митници гр. Пловдив, Електроразпределение Юг гр. Пловдив, ТП „ДГС - Михалково".

При изпълнението на договорите за обществени поръчки съобразено с чл.115 от ЗОП, „Лидеркар - 3000" ООД спазва всички приложими правила и изисквания, свързани с опазване на околната среда, социалното и трудовото право, приложими колективни споразумения и/или разпоредби на международното екологично, социално и трудово право.

Много от фирмите в бранша използват голям процент надценка, което при нас не се възприема. На дневен ред на управлението на фирмата не е да реализира голяма печалба, а напротив да се задържи на пазара в условия на икономическа криза, като коректен и лоялен партньор, предлагащ реални и достъпни цени. Това се постига с висок оборот.

Икономичност на решението – Имаме квалифициран персонал и оптимално, дори икономично разпределен, като един човек изпълнява по няколко длъжности. Всички служители са преминали курсове и обучения от Ситроен – Франция, Форд – Мото Пфое, Бош кар сервиз.

Фирмата ни е от 23 години на пазара и имаме огромен опит в сервизирането на автомобили. Марките автомобили, с които разполагате са ни познати имаме оригиналната сервизна документация и специалисти за тях, не са ни необходими допълнителни разходи за това.

Благоприятни условия – Ние работим в собствена база, с минимален брой персонал, който е квалифициран и не са необходими разходи за обучение, наем и външни услуги. Фирмата няма задължения по кредити и лизинги. Освен това собствениците на фирмата участваме с личен труд в конкретните ремонти и доставки на авточасти. Сервизните бази са позиционирани в централните части на градовете, като по този начин улесняваме максимално нашите клиенти. Изчисляването, калкулацията на разходвания труд става по единните норми на производителите на автомобили-съответните марки или наредба 24 от застраховането, при което обективно се начисляват разходите, без надписване. Персоналът ни е високо квалифициран и това спомага за по-кратко време да свършат повече работа, с което постигаме много висока ефективност. Екипите ни в съответните сервизи са съставени предимно от инженери и специалисти с техническо образование по автомобили и с лекото диагностицира и отстраняват възникналите неизправности.

Тъй като фирмата е в процес на разработване, на регион Пловдив тя разполага със собствени и наети бази, и си позволява да предложи по-ниски цени за да се наложи на пазара. Политиката на работа както и на дружеството така и на фирмите които работят с нея е преди всичко удовлетвореността на клиентите.

След извършване на оценка на пълнотата на обосновката и обективността на посочените от участника **„Лидеркар 3000" ООД** обстоятелства, комисията взе единодушно решение, че писмената обосновка представена от участника **„Лидеркар 3000" ООД** не следва да бъде приета, поради следните съображения:

Съгласно чл. 72, ал.3 от ЗОП – „получената обосновка се оценява по отношение на нейната пълнота и обективност относно обстоятелствата по ал.2, на които се позовава участникът. При необходимост от участника може да бъде изискана уточняваща информация. Обосновката може да не бъде приета и участникът да бъде отстранен само когато представените доказателства не са достатъчни, за да обосноват предложената цена или разходи. Императивното изискване на тази разпоредба на ЗОП изисква от комисията да направи оценка на обосновка на участника не само за това дали в същата са обхванати възможностите изброени в чл.72, ал. 2 от ЗОП от т.1 до т.5, но и дали към обосновката са

приложени доказателства чрез които по безспорен начин да се обоснове предложената от участника цена или разход. Към писмото участникът не е приложил, документи- или информация, с която да докаже изложеното в обосновката. Изискването в ЗОП за доказателства към обосновката е императивно за комисията, а не пожелателно. Представената обосновка по същество представлява недоказани твърдения, които не са подкрепени от никакви доказателства.

Комисията намира, че сочените обстоятелства за персонал не може да обоснове образуване на предложението с числово изражение - предложена цена за демонтаж/монтаж и баланс на гуми от ценово предложение по Приложение №7-2

Участникът посочва, че разполага със собствен технически средства, евтина работна ръка. Комисията установи по-горе, че наличие на техническите средства не е посочено по какъв начин са относими към начина на образуване на цената на демонтаж/монтаж и баланс на гуми.

Що се отнася до позоваването на участника на официален представител на Автомотор корпорация – Ситроен, Мото-Пфое – Форд, Нар – Лада, Автостопанство Варна – Лада без очертаване на конкретни привилегии като такъв, без указване и представяне на доказателства, не може да се обоснове начина на образуване на цената на демонтаж/монтаж и баланс на гуми. В дадената обосновка не се предоставя информация в какво се изразява „официален представител" и на какви конкретни части, консумативи, гуми и др. Липсват също и конкретни данни и доказателство за договорени отношения между участника и вносителите.

Големия брой търговски и складови бази би могло да обясни кратки срокове за изпълнение с оглед близостта на съответната база предвид местоположението й с местата за доставка, но не и да обоснове по-ниска на демонтаж/монтаж и баланс на гуми. Отделно от това, наличие на склад или магазин на територията на страната е критерии за подбор-технически и професионални способности. Изискванията на които следва да отговарят всички участници, не могат да бъдат приети като обстоятелства благоприятстващи само даден участник.

Комисията намира твърдението като неоснователно, че предложената цена за монтаж/демонтаж и баланс на автомобилни гуми се базира на факта, че вече „Лидеркар 3000" ООД са обслужвали част от автомобилите собственост на ЮЦДП-Смолян стопанисвани от ЦУ на ЮЦДП гр. Смолян и ТП „ДГС Смолян", и имали обективно виждане за техническото състояние на автомобилите. В случая писмената обосновка е за образуване на предложението с числово изражение - Цена на демонтаж/монтаж и балансиране на гуми по обособена позиция №2. Комисията не намира логика между твърдението на участника за техническото състояние на автомобилите собственост на ЦУ на ЮЦДП гр. Смолян и ценообразуването на Цена на демонтаж/монтаж и балансиране на гуми по обособена позиция №2.

Участникът е заявил, че има множество сключени договори по обществени поръчки за обслужване на автомобили.

При същите мотиви по-горе, комисията не приема и това твърдение за относимо към начина на образуване на предложението на цена на Цена на демонтаж/монтаж и балансиране на гуми по обособена позиция №2, тъй като критериите за подбор, на които следва да отговарят всички участници не могат да бъдат приети като обстоятелства благоприятстващи само участника **„Лидеркар 3000" ООД.** Отделно за това писмената обосновка се отнася за начина на образуване на предложението - Цена на демонтаж/монтаж и балансиране на гуми по обособена позиция №2, а не за обслужване на автомобили.

Съгласно Раздел III. Изисквания за участие в процедурата за възлагане на обществена поръчка, в т. 7 и т. 7.3. Други основания за отстраняване от участие е посочено: „Освен на основанията по чл. 54, ал. 1, т.1-7 и чл. 55, ал. 1, т. 1 от ЗОП възложителят отстранява от процедурата участник, който не е представил в срок обосновката по чл. 72, ал. 1 ЗОП или чиято оферта не е приета съгласно чл. 72, ал. 3 - 5 ЗОП".

II. ОБЯВЯВАМ КЛАСИРАНЕТО НА УЧАСТНИЦИТЕ В НАСТОЯЩАТА ПРОЦЕДУРА ПО ОБОСОБЕНИ ПОЗИЦИИ:

1. За обособена позиция № 1:

На първо място „ЛИДЕРКАР - 3000" ООД, както и въз основа на направените констатации в Протокол №4 от 23.08.2018 г. с обща комплексна оценка в размер на – **100 т.**

На второ място „НИК СТИЛ" ООД, както и въз основа на направените констатации в Протокол №4 от 23.08.2018 г. с обща комплексна оценка в размер на – **54,25 т.**

2. За обособена позиция № 2:

На първо място участника - **„НИК СТИЛ" ООД**, както и въз основа на направените констатации в Протокол №4 от 23.08.2018 г. с обща комплексна оценка в размер на – **100 т.**

3. За обособена позиция №3:

На първо място участника - **„ПРИМЕКС" ЕООД**, както и въз основа на направените констатации в Протокол №4 от 23.08.2018 г. с обща комплексна оценка в размер на – **98,15 т.**

На второ място участника - **„НИК СТИЛ" ООД**, както и въз основа на направените констатации в Протокол №4 от 23.08.2018 г. с обща комплексна оценка в размер на – **86,98 т.**

Мотиви за постановеното класиране: Участниците отговарят на всички изисквания на Закона за обществените поръчки, както и на предварително обявените от Възложителя условия, посочени в документацията за участие в настоящата обществена поръчка, открита с Решение № 04/29.05.2018г. на Директора на ТП ДГС „Смолян".

Офертите на участниците са разгледани и оценени съгласно предварително избрания критерий „оптимално съотношение качество/цена" и постановеното класиране е съобразно направените от тях предложения.

V. ОПРЕДЕЛЯМ ЗА ИЗПЪЛНИТЕЛ НА ОБЩЕСТВЕНАТА ПОРЪЧКА ПО ОБОСОБЕНИ ПОЗИЦИИ:

1. За обособена позиция № 1:

Класираният на първо място участник **„ЛИДЕРКАР - 3000" ООД**, с обща комплексна оценка в размер на – **100 т**.

2. За обособена позиция № 2:

Класираният на първо място участник Кооперация **„НИК СТИЛ" ООД**, с обща комплексна оценка в размер на – **100 т.**

3. За обособена позиция № 3:

Класираният на първо място участник **„ПРИМЕКС" ЕООД**, с обща комплексна оценка в размер на – **98,15 т.**

Настоящото решение подлежи на обжалване пред Комисията за защита от конкуренцията по реда на чл. 196 и сл. от ЗОП, в 10-дневен срок от получаването му.

На основание чл. 181, ал.8 от ЗОП, настоящото решение да бъде изпратено на участниците и да се публикува в профила на купувача - http://ucdp-smolian.com/profil/public_contracts_fileslist.php?showmaster=view1&fk_id=1487., ведно с протоколите и доклада на комисията.

ВЪЗЛОЖИТЕЛ:……(п)…….
инж. Станко Делиянчев:
Директор на ТП ДГС „Смолян"

Подписът е заличен на основание на чл.2 от ЗЗЛД